**Nazwa przedmiotu:**

Decision Making and Negotiation Theory

**Koordynator przedmiotu:**

dr Helena Bulińska-Stangrecka

**Status przedmiotu:**

Obowiązkowy

**Poziom kształcenia:**

Studia I stopnia

**Program:**

Civil Engineering

**Grupa przedmiotów:**

 Obligatory

**Kod przedmiotu:**

1180-BU000-ISA-9206

**Semestr nominalny:**

4 / rok ak. 2021/2022

**Liczba punktów ECTS:**

1

**Liczba godzin pracy studenta związanych z osiągnięciem efektów uczenia się:**

Total 25 h = 1 ECTS: attendance at lectures 15 h, literature study 10 h.

**Liczba punktów ECTS na zajęciach wymagających bezpośredniego udziału nauczycieli akademickich:**

Total 15 h = 0,5 ECTS: attendance at lectures.

**Język prowadzenia zajęć:**

angielski

**Liczba punktów ECTS, którą student uzyskuje w ramach zajęć o charakterze praktycznym:**

0 ECTS

**Formy zajęć i ich wymiar w semestrze:**

|  |  |
| --- | --- |
| Wykład:  | 15h |
| Ćwiczenia:  | 0h |
| Laboratorium:  | 0h |
| Projekt:  | 0h |
| Lekcje komputerowe:  | 0h |

**Wymagania wstępne:**

None

**Limit liczby studentów:**

50

**Cel przedmiotu:**

The graduates are introduced to the definitions of conflict and conflict resolutions methods. They learn how to understand emotions that occur in the conflict related situations and how to communicate effectively. The graduates get to know negotiations techniques.

**Treści kształcenia:**

Modern conflict theories (exp.: Moore, Deutch); workshop on recognizing emotions, dealing with them and defining them; working on emotions and focusing on achieving goals; introducing conflict behavior strategies and negotiation strategies; exercise in pairs.

**Metody oceny:**

Final assessment in writing.

**Egzamin:**

nie

**Literatura:**

[1] Fisher, R., Ury, W. and Patton, B. (1991). Getting to Yes: negotiating Agreement Without Giving In. Second Edition. New York: Penguin Books.

**Witryna www przedmiotu:**

-

**Uwagi:**

## Charakterystyki przedmiotowe

### Profil ogólnoakademicki - wiedza

**Charakterystyka W1:**

Student zdobywa wiedzę na temat sytuacji konfliktowych - źródłach konfliktu, pojawiających się emocjach i sposobach radzenia sobie z nimi, rozpoznawania ich. Uczy się możliwych strategii postępowania w sytuacjach konfliktowych a także podstawowych technik negocjacyjnych.

Weryfikacja:

Final assessment in writing.

**Powiązane charakterystyki kierunkowe:** K1\_W15, K1\_W14, K1\_W11

**Powiązane charakterystyki obszarowe:** P6U\_W, I.P6S\_WG.o, I.P6S\_WK, III.P6S\_WK

### Profil ogólnoakademicki - umiejętności

**Charakterystyka U1:**

Student uczy się komunikacji w grupie, uczy się rozpoznawać i nazywać pojawiające się emocje i radzić sobie z nimi.
Studenci uczą się technik komunikacyjnych, pozwalających osiągać zamierzone cele.

Weryfikacja:

Final assessment in writing.

**Powiązane charakterystyki kierunkowe:** K1\_U24, K1\_U20, K1\_U19

**Powiązane charakterystyki obszarowe:** P6U\_U, I.P6S\_UW.o, III.P6S\_UW.o, I.P6S\_UU, I.P6S\_UK

### Profil ogólnoakademicki - kompetencje społeczne

**Charakterystyka K1:**

Studenci uczą się samodzielnie i w zespołach wykonywać zamierzone działania, potrafią zdefiniować prorytety, pomocne dla osiągania celów.
Atudenci są swiadomi procesów społecznych, zachodzących wokół nich, rozumieją dynamikę sytuacji konfliktowych, potrafią odczytywać emocje innych i radzić sobie z nimi.

Weryfikacja:

Exercises on classes.

**Powiązane charakterystyki kierunkowe:** K1\_K03, K1\_K07

**Powiązane charakterystyki obszarowe:** I.P6S\_KO, P6U\_K, I.P6S\_KK